

„Europejski Fundusz Rolny na rzecz Rozwoju Obszarów Wiejskich: Europa inwestująca w obszary wiejskie”

***Załącznik nr 1 do Uchwały Nr …………….***

***Zarządu Stowarzyszenia „Na Śliwkowym Szlaku”***

***z dnia …………….***

**KRYTERIA WYBORU OPERACJI WŁASNYCH LGD STOWARZYSZENIA „NA ŚLIWKOWYM SZLAKU”**

|  |  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- | --- |
| **KRYTERIA WYBORU OPERACJI WŁASNYCH LGD**  **w ramach poddziałania „Wsparcie na wdrażanie operacji w ramach strategii rozwoju lokalnego kierowanego przez społeczność”  objętego PROW 2014-2020- KRYTERIA PODSTAWOWE** | | | | | |
| **L.p.** | **Nazwa Kryterium** | **Opis kryterium** | **Punktacja** | | **Uzasadnienie,** u**wagi** |
| 1 | Innowacyjność | Preferowane są operacje, które są innowacyjne zgodnie z LSR na skalę obszaru LGD lub gminy | 0 | Operacja nie jest innowacyjna | Należy uzasadnić innowacyjność zgodnie z definicją zawartą w LSR w odniesieniu DO CAŁOŚCI PROJEKTU. Kryterium weryfikowane jest na podstawie opisu projektu, w którym należy konkretnie wskazać: proces polegający na przekształceniu istniejących możliwości w nowe idee i wprowadzenie ich do praktycznego zastosowania; nowy w danej skali element (m.in. produkt, usługa, sposób wytwarzania lub zastosowania) w stosunku do zebranych danych lokalnych i informacji pozyskanych za pośrednictwem Internetu. |
| 2 | Operacja jest innowacyjna na skalę gminy, w której jest realizowana |
| 4 | Operacja jest innowacyjna na skalę całego obszaru LGD (wszystkie 7 gmin) |
| 2 | Zgodność operacji ze zdefiniowanymi w LSR potrzebami i problemami obszaru | Preferowane są projekty, które intensywniej wpływają na pozytywną zmianę obszaru za pomocą osłabienia słabych stron obszaru znajdujących się w analizie SWOT w LSR | 1 | Operacja wpływa pozytywnie na jedną cechę obszaru ujętą w analizie SWOT w LSR | Kryterium weryfikowane na podstawie opisu realizacji operacji. Należy wskazać za pomocą nazwy danej cechy i przypisanego do niej numeru, z którymi słabymi stronami ujętymi w analizie SWOT w LSR koresponduje cel realizacji operacji oraz jednocześnie jasno opisać, w jaki sposób realizacja operacji przyczyni się do zmiany wskazanych cech |
| 4 | Operacja wpływa pozytywnie na przynajmniej dwie cechy obszaru ujęte w analizie SWOT w LSR |
| 3 | Oddziaływanie na środowisko, przeciwdziałanie zmianom klimatu | Preferowane są operacje związane z ochroną środowiska lub przeciwdziałaniem zmianom klimatu. | 0 | Operacja nie przewiduje działań związanych z ochroną środowiska lub przeciwdziałaniem zmianom klimatu | ~~Kryterium weryfikowane na podstawie opisu realizacji operacji oraz wskazania konkretnych działań proekologicznych~~ Kryterium weryfikowane na podstawie informacji zawartych we wniosku oraz biznesplanie. Należy konkretnie określić zadania oraz koszty dotyczące działań proekologicznych w zakresie ochrony środowiska lub/i przeciwdziałaniu zmianom klimatu, stanowiące co najmniej 20% wszystkich kosztów kwalifikowanych, ~~z wyłączeniem działań wymaganych obowiązującymi przepisami prawa jako jednym wskazanym we wniosku rozwiązaniem (np. segregacja odpadów przez wnioskodawcę)~~ z wyłączeniem zakupu maszyn i urządzeń energooszczędnych |
| 3 | Operacja przewiduje działania związane z ochroną środowiska i/lub przeciwdziałaniem zmianom klimatu |
| 4 | Wsparcie osób ze zidentyfikowanych w LSR grup defaworyzowanych | Preferowane są operacje aktywizujące przedstawicieli grup defaworyzowanych | 0 | Operacja nie przewiduje udziału osób z grup defaworyzowanych | Kryterium weryfikowane na podstawie opisu realizacji operacji, ~~oraz~~ celu operacji oraz dokumentów potwierdzających deklarację udziału. Poprzez wsparcie osób ze zidentyfikowanych w LSR grup defaworyzowanych rozumie się aktywizację osób reprezentujących przynajmniej jedną z tych grup polegającą na ich czynnym udziale w projekcie z zastrzeżeniem nie ponoszenia kosztów przez te osoby. Poprzez wsparcie osób i ich udział w projekcie nie są rozumiane zakupy towarów lub usług u wnioskodawcy przez osoby z grup defaworyzowanych. W sytuacji, gdy osoba biorąca udział w projekcie spełnia warunki dwóch grup defaworyzowanych traktowane jest to jako jedna grupa defaworyzowana. |
| 2 | Operacja przewiduje bezpłatny udział osób z jednej z grup defaworyzowanych |
| 3 | Operacja przewiduje bezpłatny udział osób z co najmniej dwóch grup defaworyzowanych |
| 5 | Poziom przygotowania operacji | Preferowane są operacje (inwestycyjne/nieinwestycyjne) w pełni przygotowane do realizacji | 0 | 1. Operacja inwestycyjna nie posiada kompletnej dokumentacji pozwalającej na realizację założonego celu 2. Operacja nieinwestycyjna nie posiada kompletnej dokumentacji pozwalającej na realizację założonego celu   ~~Projekt „twardy” nie posiada KOMPLETNEJ DOKUMENTACJI pozwalającej na realizację założonej operacji LUB Projekt „miękki” nie posiada OPRACOWANEJ KONCEPCJI oraz udokumentowanego rozpoznania cenowego dla każdego przedmiotu zakupu lub usługi~~ | Kryterium weryfikowane na podstawie dołączonych do wniosku prawomocnychdokumentów potwierdzających stan przygotowania do realizacji:  - ~~Projekty „twarde” to~~ operacj~~e~~i inwestycyjn~~e~~ych, polegając~~e~~ych np. na budowie, modernizacji, rewitalizacji budynków, ~~remoncie~~, zakupie sprzętu, maszyn i pomocy dydaktycznych.  -~~Projekty „miękkie” to~~ operacj~~e~~i nieinwestycyjn~~e~~ych, polegając~~e~~ych na organizacji, np. wydarzeń szkoleniowych, warsztatowych lub promocyjnych, wydaniu publikacji |
| 3 | 1. Operacja inwestycyjna posiadaniekompletną dokumentację, czyli: PROJEKT (obowiązkowy dokument obrazujący przygotowanie do realizacji zadania oraz koncepcję dotyczącą poszczególnych robót np. budowlanych, modernizacyjnych, wyposażenia w maszyny i urządzenia, i in.) 2. Operacja nieiwestycyjna posiada niekompletną dokumentację, czyli: KONCEPCJĘ (plan realizacji zadania poparty odpowiednimi dokumentami, np. umowy, deklaracje uczestnictwa, porozumienia, dzięki którym możliwe jest wiarygodne potwierdzenie zakładanych rezultatów)   ~~Projekt „twardy” posiada NIEKOMPLETNĄ DOKUMENTACJĘ, czyli projekt, np. budowlany, zagospodarowania, funkcjonalny (dokument obrazujący koncepcję dotyczącą poszczególnych robót, np. budowlanych, remontowych, wyposażenia pomieszczeń w maszyny i urządzenia) LUB Projekt „miękki” posiada OPRACOWANĄ KONCEPCJĘ (plan realizacji operacji poparty odpowiednimi dokumentami, np. umowy, deklaracje uczestnictwa, porozumienia, dzięki którym możliwe jest wiarygodne potwierdzenie zakładanych rezultatów), ale nie posiada udokumentowanego rozpoznania cenowego (co najmniej dwie oferty cenowe dla każdego przedmiotu zakupu lub usługi).~~ |
| 5 | 1. Operacja inwestycyjna posiadakompletną dokumentację, czyli: PROJEKT (obowiązkowy dokument obrazujący przygotowanie do realizacji zadania oraz koncepcję dotyczącą poszczególnych robót np. budowlanych, modernizacyjnych, wyposażenia w maszyny i urządzenia, i in.) oraz KOSZTORYS (jeśli dotyczy robót budowlanych) lub OFERTY CENOWE (jeśli dotyczy zakupu maszyn i urządzeń), a także POZWOLENIE na budowę lub ZGŁOSZENIE robót budowlanych (jeśli są wymagane) 2. Operacja nieiwestycyjna posiada kompletną dokumentację, czyli: KONCEPCJĘ (plan realizacji zadania poparty odpowiednimi dokumentami, np. umowy, deklaracje uczestnictwa, porozumienia, dzięki którym możliwe jest wiarygodne potwierdzenie zakładanych rezultatów) oraz udokumentowane ROZPOZNANIE CENOWE (co najmniej dwie oferty cenowe dla każdego przedmiotu zakupu lub usługi)   ~~Projekt „twardy” posiada KOMPLETNĄ DOKUMENTACJĘ, czyli: projekt, np. budowlany, zagospodarowania, funkcjonalny (dokument obrazujący koncepcję dotyczącą poszczególnych robót, np. budowlanych, remontowych, wyposażenia pomieszczeń w maszyny i urządzenia), kosztorys (jeśli dotyczy robót budowlanych) LUB oferty cenowe (jeśli dotyczy zakupu maszyn i urządzeń), a także pozwolenie na budowę LUB zgłoszenie robót budowlanych (jeśli są wymagane) LUB Projekt „miękki” posiada OPRACOWANĄ KONCEPCJĘ (plan realizacji operacji poparty odpowiednimi dokumentami, np. umowy, deklaracje uczestnictwa, porozumienia, dzięki którym możliwe jest wiarygodne potwierdzenie zakładanych rezultatów) oraz udokumentowane rozpoznanie cenowe (co najmniej dwie oferty cenowe dla każdego przedmiotu zakupu lub usługi)~~ |
| **Wybrana operacja musi uzyskać co najmniej 50% wszystkich możliwych do zdobycia punktów** | | | | | |